



COMMERCIAL AGRICOLE H/F



NOTRE ENTREPRISE

MS Equipement est le spécialiste de la vente, la réparation et l'entretien de matériels Agricoles, de Motoculture et de Travaux Publics, pour le professionnel et le particulier. Depuis plus de 35 ans, des constructeurs de renom, tels que John Deere et Husqvarna nous témoignent leur confiance, gage de fiabilité, d'engagement fort et de service irréprochable. Chaque jour, nos 325 collaborateurs travaillent avec passion, pour faire de notre service la force de nos clients. Répartis au sein de nos 18 agences dans les Côtes d'Armor, le Morbihan et l'Ille et Vilaine dont 8 dédiées aux Espaces Verts, notre ambition : poursuivre notre développement, dans le respect de nos valeurs qui sont Intégrité, Engagement et Reconnaissance.

PROFIL

- Diplômé(e) d'un Bac+2 Commercialisations ou techniques agricoles (agronomie, zootechnie...)
- Maîtrise des technologies et pratiques agricoles, appétence pour les nouvelles technologies
- Connaissance du matériel agricole
- Bonnes maitrises des outils informatiques
- Une ouverture sur la comptabilité et la fiscalité agricole est un plus
- Permis B obligatoire
- Vous êtes réactif(ve), motivé(e), vous avez le goût du challenge, vous faites preuve de persévérance grâce à un fort tempérament commercial.

MISSIONS

- Assurer la commercialisation de matériels agricoles neufs et occasions sur le secteur Sud-Est Morbihan
- Organiser une prospection commerciale proactive et d'en reporter les actions
- Établir des expertises des matériels en reprises
- Conduire les démonstrations et essais des matériels
- Réaliser les dossiers de financement, d'immatriculation et suivre les règlements
- Participer à toute manifestation commerciale pour valoriser la concession (Portes ouvertes, Foires, Démonstrations.)
- Être le lien privilégié entre vos clients, nos partenaires et la concession.

 **56**
PONTIVY

POSTULEZ



recrutement@msequipement.fr



06 - 66 - 59 - 09 - 34