



CHARGE(E) DE TELEVENTE H/F

 **22**
LAMBALLE

POSTULEZ



recrutement@msequipement.fr



06 - 66 - 59 - 09 - 34

NOTRE ENTREPRISE

MS Equipement est le spécialiste de la vente, la réparation et l'entretien de matériels Agricoles, de Motoculture et de Travaux Publics, pour le professionnel et le particulier. Depuis plus de 35 ans, des constructeurs de renom, tels que John Deere et Husqvarna nous témoignent leur confiance, gage de fiabilité, d'engagement fort et de service irréprochable. Chaque jour, nos 325 collaborateurs travaillent avec passion, pour faire de notre service la force de nos clients. Répartis au sein de nos 18 agences dans les Côtes d'Armor, le Morbihan et l'Ille et Vilaine dont 8 dédiées aux Espaces Verts, notre ambition : poursuivre notre développement, dans le respect de nos valeurs qui sont Intégrité, Engagement et Reconnaissance.

PROFIL

- Familier de l'informatique (logiciel de gestion de clients)
- Connaissance des produits et des principes de stratégies de vente
- Maîtrise des techniques de communication
- Aisance téléphonique
- Savoir collecter et gérer l'information
- Être communicatif, réactif face au client
- Faire face au stress
- Disposer d'une attitude commerciale

MISSIONS

- Prospecter, conseiller et vendre des produits par téléphone
- Faire de la prospection auprès de nouveaux ou potentiels clients
- Contacter des prospects dans une optique de prise de rendez-vous commercial
- Participation à la stratégie de développement de l'entreprise
- Mise à jour de la base de données
- Mettre en avant les produits
- Réaliser les reportings auprès des commerciaux
- Recueillir les données afin de les rendre disponibles pour l'équipe commerciale